

MAURICIO JAVIER OCARANZA GODOY

+56976088415 / +56998399661

mauricio.ocaranza@live.com

PERFIL PROFESIONAL

Ingeniero comercial e Ingeniero en administración de empresas, con más de 10 años de experiencia en el área comercial.

Expertis profesional en las áreas de planificación y control de gestión de ventas, arriendos, además de atención y servicio al cliente, dominio que ha favorecido mi nivel de trabajo en equipos multidisciplinarios y el desarrollo de proyectos transversales a la organización.

FORMACION Y CONOCIMIENTOS

- Diplomado en Estrategia y Control de Gestión, Universidad Adolfo Ibáñez, 2018 -2019.
- Ingeniero Comercial, Licenciado en Ciencias en la Administración de Empresas, Universidad Tecnológica de Chile; 2017, Calama.
- Ingeniero en Administración de Empresas Mención Finanzas, Universidad Tecnológica de Chile; 2010, Arica.

RESUMEN DE EXPERIENCIA LABORAL

SK Rental S.A; Diciembre 2018 – Agosto 2019

Representante de Arriendos

- Representante de arriendo de SK Rental Calama.
- Generación de nuevos clientes.
- Gestión comercial.

Samik Chile Spa; Abril 2018 – Junio 2018

Departamento de Arriendo de maquinarias

- Coordinación de maquinarias y movimiento de tierra para diversos proyectos de la zona.

Semar Servicios Limitada; Julio 2017 – Marzo 2018

Supervisor de Taller y Coordinador de maquinarias y equipos menores.

- Coordinación de tareas diarias en el ingreso y salida de los equipos para mantención y arriendo.
- Mantención y gestión de cartera de clientes.

Instituto Profesional AIEP; Agosto 2016 – Junio 2019

Docente Escuela de Negocios.

- Docente jornada nocturna.

Dercomaq S.A; Mayo 2016 – Junio 2017

Asesor Comercial Transporte.

- Gestión y mantención de cartera de clientes
- Gestión postventa
- Gestión comercial

Auto Summit Chile S.A; Junio 2014 – Abril 2016

Asesor Comercial.

- Área de ventas.
- Servicio atención al cliente y funciones administrativas.
- Gestión y generación de nuevos negocios.

Forum Servicios Financieros S.A; Julio 2012 – Mayo 2014

Ejecutivo Comercial.

- Financiamiento automotriz, leasing y seguros asociados al financiamiento en concesionario Auto Summit Ford Calama.

Empresa Falabella S.A; Febrero 2010 – Marzo 2012

Jefe de Ventas.

- Funciones administrativas y comerciales, control de inventarios y evaluaciones de desempeño.

Entel PCS; Septiembre 2008 – Febrero 2010

Ejecutivo Comercial.

- Venta de equipos de suscripción y prepagos.
- Atención al cliente.
- Servicio técnico y funciones administrativas.

Aseguradora Magallanes S.A; Septiembre 2007 – Mayo 2008

Ejecutivo Comercial.

- Liquidador de siniestros nacionales e internacionales.

Aseguradora Magallanes S.A; Enero 2007 – Abril 2007

Práctica Profesional.

- Digitalización de pólizas de seguros, supervisor de campaña de seguro SOAP.

OTROS DATOS DE INTERES

- Sistema SAP nivel de usuario.
- Sistema Microsoft nivel avanzado.
- Sistema de Gestión Empresarial, Gestpyme a nivel usuario.
- Sistema CRX, Citrix.